

Przedstawiciel Handlowy

Jeżeli jesteś osobą która:

- posiada doświadczenie we współpracy z Klientami biznesowymi
- potrafi aktywnie pozyskiwać Klientów i budować długofalowe relacje
- jest nastawiona na realizację celów
- uważa, że praca w branży telekomunikacyjnej może być interesująca (mile widziane jeśli masz w niej doświadczenie)
- posiada prawo jazdy kat. B jest gotowa do prowadzenia własnej działalności gospodarczej

Chcielibyśmy żebyś:

- osiągał sukcesy w sprzedaży poprzez pozyskiwanie nowych firm z sektora małych i średnich przedsiębiorstw, oraz dosprzedaż nowych usług do powierzonej bazy Klientów
- sprzedawał usługi mobilne, zaawansowane rozwiązania telekomunikacyjne, oraz rozwiązania „szyte na miarę”
- rozwijał swoją wiedzę w zakresie produktów i technologii dostępnych w T- Mobile
- brał czynny udział w konkursach sprzedażowych i wygrywał wartościowe nagrody

Oferujemy:

- wysokie wynagrodzenie w oparciu o system prowizyjny – min. 9 000 zł przy realizacji celów sprzedażowych
- „Premię na start” którą możesz uzyskać w okresie pierwszych 5 miesięcy oraz dofinansowanie na zakup sprzętu do pracy (np. komputer) - łączna wartość do 13 000 zł
- dedykowaną infolinię gdzie otrzymasz pomoc procesową i ofertową
- stałą i stabilną współpracę
- wsparcie przy zakładaniu działalności gospodarczej
- szkolenia oraz wsparcie produktowe i sprzedażowe